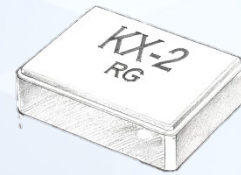


Wir sind ein international führender Anbieter von hochwertigen, frequenzgebenden Elektronik-Bauteilen. Als solide wachsendes, mittelständisches Unternehmen mit Hauptsitz in **Planegg bei München** agieren wir global – mit eigenen Standorten in den USA, Großbritannien, Singapur, Indien und Ungarn.



Unser Fokus liegt auf zukunftsweisenden Lösungen für die Elektroindustrie, wobei wir unsere Kunden insbesondere in den Bereichen **Smart Home** und **Smart Building** mit innovativen Komponenten unterstützen.



Für unseren Vertrieb suchen wir in Voll- oder Teilzeit **Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager** im Innen- und Außendienst m/w/d

Ihre Aufgaben

- * **Sales-Management:** Sie verantworten die selbstständige Abwicklung von Kundenaufträgen und steuern den gesamten Prozess von der Bemusterung bis zum Follow-up.
- * **Solution Consulting:** Sie beraten Kunden und Partner fachmännisch bei technischen Anfragen und gestalten gemeinsam mit unserem Design- und Testcenter optimale Schaltungsdesigns.
- * **Business Development:** Sie akquirieren gezielt Neukunden und bauen bestehende Partnerschaften durch aktives Beziehungsmanagement nachhaltig aus.
- * **Closing:** In enger Abstimmung mit dem Vertriebsteam erstellen Sie passgenaue Angebote und sorgen für deren erfolgreichen Abschluss.
- * **Market Intelligence:** Sie haben den Markt fest im Blick, setzen unsere Strategien konsequent um und pflegen den direkten Kontakt bei Kundenbesuchen vor Ort.

Qualifikation

- * **Professionalität:** Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung oder ein BWL-Studium, idealerweise ergänzt durch Erfahrung im Vertriebsinnen- und Außendienst.
- * **Kommunikationsstärke:** Sie überzeugen durch ein sicheres, gewinnendes Auftreten am Telefon und im direkten Kundenkontakt.
- * **Persönlichkeit:** Ein hohes Maß an Eigeninitiative und Selbstständigkeit zeichnet Sie ebenso aus wie Ihre ausgeprägte Teamorientierung.
- * **Sprachgefühl:** Sie kommunizieren sicher und verhandlungssicher in Deutsch und Englisch (Wort und Schrift).
- * **Präsenz:** Sie bringen die nötige Reisebereitschaft mit, um unsere Kunden direkt vor Ort kompetent zu betreuen.

Das erwartet Sie

- * **Impact & Teamspirit:** Spannende Aufgaben in einem dynamischen Umfeld mit flachen Hierarchien und echtem Freiraum für Ihre Ideen.
- * **Wachstum:** Gezielte Weiterbildungen und Entwicklungschancen in einem internationalen Netzwerk für Ihre langfristige Karriere.
- * **Sicherheit & Flexibilität:** Eine unbefristete Festanstellung mit flexiblen Arbeitszeitmodellen (Vollzeit oder Teilzeit ab 32h/Woche an 5 Tagen).
- * **Mobilität:** Ein neutraler Dienstwagen, der Ihnen auch zur privaten Nutzung uneingeschränkt zur Verfügung steht.
- * **Reward:** Ein attraktives Vergütungspaket, ergänzt durch leistungsbezogene Benefits.
- * **Kultur:** Ein erstklassiges Betriebsklima, das wir bei regelmäßigen Firmenevents gemeinsam feiern.

Kontaktieren Sie uns:

Unser Angebot klingt wie für Sie gemacht? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung – gerne online mit Angaben Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins.

GEYER Electronic GmbH

Behringstraße 6 • 82152 Planegg b. München
Bernhard Sulzbach • 089 546868-61
bewerbung@geyer-electronic.de